

## 《给后学者的一点经验性思想认识》

**序言：**受表哥陈进邀请，写一点过往的经验较训给孩子们。目的在于：避免后学者走，重复验证之路；浪费精力，耽误人生旅程。这里我想着可以把它写成一个给后学者的通用文稿，以利家族后学者鉴之用之。

在这里，希望后学者们，早了解、早定目标，集中精力，用心一向，经营好人生事业。

**第一项：**守定目标、集中精力、反复揣摩、总结规律、形成模式、用模式标准化运用是很重要的学习方法和工作法宝。

**第二项：**要善于规划长期目标。根据长期目标，细化短期、近期目标和作为。做同一目标方向上的长时间积累。

此项说明：以前，在大学时看到一些父辈很有能力的同学，他们的父辈或是高官、或是企业家/商人。而这些同学在大学期间所表现出来的作为目标很明确、很具体。当时，给我的感觉就是他们很没有梦想，花花世界这么多可以畅想，而他们专注于考研、考公，不带一点杂念。

现在回过头来看，他们的人生事业之所以走得很好，那是在他们父辈创业做事的过程中已经积累了非常丰富的经验规律，传承教育给了他们。在父辈经验规律的加持下，利用踏实作为的作风，厚积薄发，才有今天的成就。

所以，对于自己的人生，建议要广于了解，尽早确定长期目标，细化努力方案。任何事情只有了解头侧，才能下决断。没有了解透彻，就不要胡乱下决断。

同时，长期目标不应三心二意，一会朝考研方向、一会朝考编制、一会朝科研方向，如此耗散精力，则必然回导致在某一事业方向上厚积不够。

**第三项：要善于舍弃杂乱目标，集中精力于长期目标，早了解，早规划，做细化。切记：没有了解，就没有选择权。**

此项说明：我们经常受外界干扰，而变换目标；其实这是非常耗散精力的。人的一生有限，决定了人的总精力是有限的。只有在一个方向上，积累更多的思想认识性经验规律；你才能在该方向上，持续深入的有思想认识积累，才会取得成就。

**第四项：在一个事业方向上，思想认识的积累非常重要。**

此项说明：课本上的知识是思想认识，工作中总结的经验规律也是思想认识。要认识一个事物、一项事业，首先就要了解，关于它的本质特征和联系规律等大部分思想认识。只有思想认识到位，才能下决断、敢作为。

**第五项：父辈没有资源，你们唯一的出路就是精专自己的专业，形成可产出产品闭环。争取投资者的欣赏和投资。**

此项说明：无论是从政、从商、还是科研，朝一个方向增强自己的本事，形成事业闭环，一切将水到渠成。

**第六项：不要因为别人的性格和作为变换工作，要寻找与任何人打交道的规律和方法，形成模式，利用模式做标准化、规模化运用。切记：要把这一点看成客观规律，而不是情绪化处理“与人打交道”的问题。**

此项说明：据一些心理学研究学说，人的性格大概可以分为**4**大类**240**多小类。也就是说整个地球**80**亿人，无论你怎么换环境，你大概率都只会遇到**240**多种类不同性格的人。所以，想通过换学习或工作环境的方法，实现换与自己打交道的人的方法，是行不通的。因为即使你换了环境，也大概率会遇到如前同样性格的人。因此，我们应该总结与每类性格之人，打交道的方法，然后运用方法模式去与不同人打交道。

**第七项：用兵之害，犹豫最大；三军之灾，生于狐疑。切记：凡事需要快速了解其的构成要素；围绕目标，果断下决断，不要做狐疑之状，不为浪费精力之举。**

此项说明：很多事情，要果断下决断。即使错了，也不要紧；世界上绝大部分成功的事业，都是在挫折中总结出了经验，最后才终至成功。

无论是学习、还是工作，在面对事情时，要善于快速了解事情的构成要素，根据事情相关的科学规律、历史规律和经验规律，善下决断、果下决断。事情的解决方法往往很多，即使有些方法路径有点绕，通常也能到达目标。但如果中途频繁更换目标，违背精力集中原则，浪费时间和精力，即使有最好的方法也会遭遇失败。过往在供电部门进行审图，其经历告诉我：众人往往会选择次优方案。这是有大众心理的客观规律决定的。有时，为了更高的大局最优，不得不将就构成部分次优。

**第八项：实事求是、唯事本质、真诚待人，才是最好的工作方法和生活态度。这是一种减少非必要事务精力干扰，提高事务本质方向上精力集中度的好方法。**

此项说明：一些取得不凡成就的销售员，总结经验时说：真诚是必杀技。

很多事情都有相同的道理，凡事要多想多为，经验规律总结多了，办起来自然顺手。切忌：不思考、不总结，随波而为。

**第九项：通往成功的路，贵私；分享结果的路，贵公。**

此项说明：要办成事，就要善于揽权担当；要调动人的精力，就要善于解决人家的后顾之忧。

**第十项：人生最宝贵的东西就是自己的精力，要善于集中使用，导向人生长期事业。**

第十一项：人与人之间的事，其实都是思想认识的事；改变了思想认识也就改变了人际关系。

第十二项：很多事情要积极主动作为才能得到做成，不要被动等待。

此项说明：每个人都活在自己的思想认识里，事业相关者的思想认识意识不到你，或者其思想认识错会了你，很多事情也就与你无关了。要抓住机会，主动表达，主动作为。

第十三项：当你控制不住一项事情时，可以试着分项分细了再控制；这样就会容易得多。

此项说明：特别注意团队如何分项分细，如何合成目标。

**第十四项：能于担责、敢于担责，尽量去做自己能做主、能控制的事情。**

此项说明：这是能够锻炼自己的唯一方法，但不要特别注意在自己精力能过够控制的范围之内。如果责多而精力不足，就要想法舍弃或改进方法或添加人手。

**第十五项：要善于运用“战略基本盘与战术突破方向事业发展方法论”**

此项说明：这是进行宏观事业经营的好方法。

**第十六项：要善于运用“精力集中导向规律”和“思想认识吸引力规律”**

**第十七项：要善于运用“战争取胜方法论”和“思想认识种植塑造规律”。**

**第十八项：要谨慎对待社会上那些利用思想认识种植塑造规律，进行运作的活动。很多社会性思想认识通过广告宣传出来，就是为了扩大获利市场。**

此项说明：任何一种宣传的思想认识，建议都要做宣传者目的判断。

**第十九项：见贤思齐，要善于查询、整理、分析一些前辈成功者的成事路径和事业经验。要细化揣摩，形成自己的思想认识。**

此项说明：其实读史、读新闻都是一种了解信息，特别是成功经验的方法。前人走过的路，就是经验规律的绝大宝库。

**第二十项：要刻意锻炼自己的强行记忆能力、逻辑思维能力、演讲诉说能力；要把它们培养成潜意识习惯。重复揣摩、强行记忆是养成潜意识习惯的好方法。**

第二十一项：简单重复、共情渲染、出类加持是进行大众心理宣传的三个要点。

第二十二项：要注重商学、政治学、军事学的事例研究。

此项说明：如果不从事科学研究，一定要进行这几方面的基础知识。

第二十三项：只有控制住自己，才能控制住事情的发展方向。

第二十四项：爱惜自己，存本才能济人；不得损本济人，不得舍大局济小局。

第二十五项：大众之益，即是己益。社会好，才能存己立族，延绵流长。

第二十六项：如果要做科学研究，建议选择一个于未来人类社会有大益的领域，深入研究下去，直到成功。很多事情，只有成功了，才有选择权。

第二十七项：做商业产品，哪怕是工程项目，要不畏艰难、不畏流言，坚决搞“模式化、标准化、模块化、规模化”的产品发展思路；只有这样才能形成大商机。

第二十八项：今早完成对孩子的社会化培养。社会化培养的重点在于思考：如何让人人有所得和让自己有所得。

